

@_村西边老王_

“王老师的写作课” 微博结构模板

微博爆款写作模板解构分析：

案例来源，微博@_村西边老王_；发布时间：2020年3月10日，截止2020年3月26日，共463个转发，91个评论，510个赞。

赚钱有4个层次。

——话题分层法，赚钱是一个大家都感兴趣的话题，分出四个层次，吸引人的眼球。

第1层，纯体力赚钱模式，几乎无技能加持，保安、保洁、门卫、苦力、小工、洗碗工、快递员、外卖员、工厂流水线工人、驾校教练、滴滴司机等。

——分层总结，之后每一层都是，然后阐述现象帮别人加深理解。

在这种模式下，年轻的、体力好的，去送快递，多赚个风险钱和时效的钱，老弱病残做不了。有车的可以跑个滴滴，也算是有一个工具加持。老头老太太，体力不好的，就只能做门卫、保洁和洗碗工了。

对于这个层次的人来说，当务之急是学习一个技能，尽早进入技能赚钱阶段，哪怕会腌鸭脖，会烤羊肉串，也有机会自己从一个小店做起，只要肯吃苦，不断钻研新品，就有机会积累口碑和生产资料。而不是在体力劳动之间换来换去。你从流水线换到保安的意义是什么？

——为每一个层次的人提出相应的建议方案。

第2层，技能劳动赚钱模式，白领层次，没有生产资料，大学量产。有学历，技能有高有低，技能门槛高的工资高，如程序员，技能门槛低的工资低，如HR，如行政，跟单，财务，文案等。

从体力赚钱到技能赚钱，是人的第一宇宙速度，可以让你进入社会的主流话语圈层，也就是别人把你当城里人看，当大学生看，当职场人看，当白领看，甚至当中产看。你可以旅游了，有年假了，买得起iPhone了，甚至赚的多的能买得起车供得起房了。但是大部分人会在第一宇宙速度之后失去势能，不会再进入下一个层次。

第3层，资源赚钱模式，如网红、艺人、明星、中小型企业主、关系户。有一定的生产资料，可以进行资源置换，而不再依靠简单的体力和技能赚钱，而是用资源换钱，如用流量换钱，用名气换钱，用社会关系换钱，是社会财富一次分配的

主体人群和富裕人群的主力人群，已经摆脱了白领层次。

从技能赚钱模式到资源赚钱模式，是人生的第二宇宙速度，是连接大资本和广大消费者的中间环节。

这个生存模式的人，有机会接近到社会各行业的顶尖圈层和资源整合者，让你成为大资本资源整合的一个环节。比如任正非可以请易烊千玺代言自己的手机品牌，段永平可以请杨幂代言自己的手机品牌，然后他们想在网上海推广的时候，还可以请一堆网红帮自己推广。同时这个模式的人，又拥有了一定的向下整合能力，整合他的员工等。

第4层，资本赚钱模式，如阿里、腾讯、华为、恒大、万科等大型上市或知名公司的老板们。具有庞大的生产资料可供调配，可以拿地、可以上市、可以发债、可以投资优秀的年轻人、可以并购竞争者。到了这个层次，就不会再关注任何个人的技能和学历了，因为一切技能和学历，他们都可以买过来，并且对他们来说，还不贵。

这个模式，是所有资源赚钱模式的人梦寐以求进入的模式，包括所有的明星、大网红、中小企业主，都想进入这个模式，进入这个模式，是从工具人彻底成为资本整合者的转变，是人生的第三宇宙速度。但高处不胜寒，只有极少数人能走到这一步。

你在哪个层次？

——一句话提问，让读者意识到文章的核心逻辑是和他有关的，引发他的思考和转发。

模板总结：本模板给大家提供了一种解构概念的方法，就是针对一个热门概念，然后你直接将它概念分层，然后进行每一层的阐述，以达到提供启发价值的意义。

和提出“如何成为一个厉害的人”，然后进行12345条理化论述的方法不同，这个模板是直接对一个概念进行手术分层，然后进行阐述和解释。相当于解构热门概念。大家可以试试去解构一个你感兴趣的话题或者概念，去定义他。



村西边老王

公众号【村西边老王】

关注 836 | 粉丝 247万

做任何事之前，如果你想赚大钱，如果你想成功，先问问自己几个问题——

1，如果你在这个行业，失去所有运气，你还有没有信心成功？如果没有，你大概率失败。如果依然有信心，你大概率成功。

2，如果你在这个行业，前5年都不赚钱，甚至可能还赔不少钱，你还有没有信心去做？如果没有信心，那你大概率失败。如果依然有信心，你大概率成功。

3，如果你在这个行业可能一辈子都不能成功，你还愿不愿意干一辈子？如果不愿意，说明这不是你喜欢的事情，如果你还愿意干，说明你可能喜欢这个事情。

4，好好问问自己在这个行业5年后你每年想赚多少钱？100万？还是1000万？还是10个亿？然后好好想想自己你愿意为了目标付出什么样的代价？

如果是100万，需要你辞去现在的工作你愿意吗？如果是1000万，可能需要你先赔200万你愿意吗？如果是10个亿，你可能未来5年生不如死，还可能赔光所有的钱，你愿意吗？如果你都愿意，那你就去干，大概率成功。你放心，绝大多数人绝对不愿意。

8-13 22:38

75

28

146





村西边老王
公众号【村西边老王】
关注 836 | 粉丝 247万

薇娅和她老公的感情，为什么牛逼？主要在于以下几点——

1. 两个相似的人。

兴趣、爱好都一样，据我所知她老公学历也不高，所以就连学习也差不多，没有谁瞧不起谁。然后两个人都特别喜欢打扮自己，薇娅喜欢打扮自己大家都知道，她老公也喜欢打扮自己很多人不知道。

所以后来很多衣服都是她老公选的，给薇娅穿上，然后店里卖同款。到现在，薇娅的直播间还经常卖自己身上穿的衣服，很多都是他老公挑的，这是已经用了十几年的方法了。

如果一个爱打扮，另一个不爱打扮，一个天天打扮自己，另一个觉得天天打扮自己浪费时间，他俩肯定互相看不顺眼。

2. 价值观相同，风险偏好相同。

为了事业，为了赚钱，他们愿意堵上一切。

开店很容易，但是做事业的过程中，夫妻两个人从北京换到西安，从西安换到广州，又从广州换到杭州，而且不是一个人去另一个人不去哦，是两个人一起去哦，而且是两个人一直都在一起做事业哦。这实在太难太难了。

昨天有粉丝留言，说像他们这么做的人很多，成功的也就他们——这是放屁。我在现实中就没见过有夫妻能在一起换4个不同的城市生活的。最多也就是换一个，不得了了。就算是华为这种公司海外的员工，绝大部分也都是一个人在国外，另一个人在国内带孩子，也不会夫妻俩一起走的。

而且最难的是，他们在北京是赚钱的，在西安赚了很多很多钱，居然都愿意放弃已经有的东西换一个城市换一个领域，从传统服装店换到电商，电商赔了，还继续去杭州尝试淘宝直播，要知道2016年淘宝直播刚开始的时候，平台是不给任何流量倾斜的。不像现在直播已经占了电商很大一部分营业额了。这种面临巨大风险的赌博，两个人都能没有任何矛盾的一起去做，非常之牛逼。

3. 有共同的事业，事业上可以互帮互助。

这个太难了。普通夫妻的生活方式基本上是生活上互相做个伴，搭伙过个日子生个孩子，然后天天吵架为了孩子不敢离婚，就算最后一直没离婚的，也是天天吵架10年没有性生活。基本上整个婚姻和后半生就单纯是为了抚育后代活着了。就这样，离婚率也高达50%以上。

但是薇娅和老公有共同的事业，就算是到现在为止，虽然我们总是看到的人是薇娅，但实际上公司董事长还是她老公，整个供应链也是他老公在负责的。

有共同的事业，而且都愿意为了事业，为了赚钱冒巨大的风险，愿意为了事业不停地换城市而不是像普通人那样优先考虑稳定。而且在已经有钱的情况下，都愿意冒巨大的风险转型。这实在太难了。

有多难？

举个栗子。

刘强东是人大高材生，毕业后在日资企业工作过两年，在90年代的时候月薪就达到了4000块。当时马云在杭州带着团队给各部门做外包，当时马云一个月也就赚4000块。

但是刘强东不想一辈子打工，他知道再这么打下去，他肯定就和其他99%的白领一样了，就算10年后一个月拿个几万块，但是这不是他想要的生活。所以他宁愿当时去中关村租个档口卖光碟，都不愿意继续打工了。

然后女朋友就和他分手了。因为女朋友家里条件不错，去做稳定高薪的工作了，而且还有编制。京东的名字甚至都是他和前女友名字合起来的，就因为他要创业，就分手了。

8-8 23:11 248 57 552





村西边老王

公众号【村西边老王】

关注 836 | 粉丝 247万

10年。

10年才是一个尺度。

而不是1年。

经常有朋友跟我咨询的时候，很着急的跟我说，我觉得我以前浪费了太多的时间了，我现在很珍惜时间，所以我怎么才能快点赚钱？

意识到自己浪费了很多时间，开始反思自己了，这是好事，可是还想快点赚钱，依然是急功近利。

永远不要告诉我你已经30岁了，所以你就很着急，你就应该快点成功。这个世界不欠你的。你20岁的时候不欠你的，你30岁的时候也不欠的，你50岁的时候，照样还是不欠你的。你该付出的东西，该吃的苦，该熬的时间，一天都少不了，一点都少不了。这个心态不摆正，永无成功的可能。

用10年去做一件事，慢慢积累，滴水穿石，才是成功的王道。

任何成功都是如此，20岁开始需要10年，30岁开始还是需要10年，40岁开始还是需要10年，50岁开始还是需要十年。不会因为你觉得自己年龄大了，老天就会加快你成功的步伐。永远记住，没有任何人欠你一个成功，无论你多大了。

任何时候开始，不能省略的步骤一步都省略不了。

更深刻地看穿世界的本质，从特别关注村西边老王开始。

5-23 22:02

130

38

262



扫描识别二维码，查看热门评论

@_村西边老王_

王老师的微博写作课爆款写作模板

微博爆款写作模板解构分析:

模板: 标题+ 引言+ 正文+ 总结语+ 强化IP

案例来源, 微博@野心范; 发布时间: 2020年3月14日, 截止2020年3月18日, 共917个转发, 207条评论, 1589个赞。

如何做到真正的自律? ——标题, 用一个大家都关心的话题直接点题并当做标题

我学东西时是个学霸, 锻炼时都是五公里起, 做事业时每年我要拿下两个大目标, 写微博再累我也不会因为累断更, 只是忙到了极限而已。那我算不算是个自律的人? 分享我的看法。 ——引子, 非常简短的叙述之词, 先有一个过渡, 这样不生硬, 同时引子也是在证明自己有能力论述这个话题, 这样公信力强。

一、尽量按标准的习惯生活, 不要熬夜。古代连个煤油灯都没有, 有时候晚上都是不给出来晃的, 所以人家才有日出而作, 日落而息, 这就是生物应该遵循的地球太阳运作规律。

——12345条理化论述, 这样条理化论述, 能够让人感觉到很有条理, 很有逻辑。

人的自我荒废, 就是从颠倒黑白开始的。大半夜的你不睡觉, 第二天又迟迟不起, 起了又双眼肿肿不刷牙, 一点钟才慢吞吞点个外卖, 吃完又他妈的困了!

好了, 这全乱套了, 还谈什么自律呀! 所以我有朋友孩子不听话的, 不大不小的年纪, 我都让他们推去当兵, 别在本该上进的年纪, 养成了散漫的坏习惯。

——每段论据, 每个条理化论述的小点之后, 附带一两个小段的论据, 阐述更加完整, 更有亲和力 and 公信力。

二、要带着强烈的使命感, 你为何而活。现在的年轻宝宝多半是没吃过什么苦的, 你最多觉得隔壁床那个沙雕, 让你很不爽, 但也不好直接干得过他。

我只干过体验式农活而已, 但我经历过一些大事情, 所以我就是想赢的人, 我读书想得第一, 打球想赢对手, 工作也想赚大钱, 我都不用闹铃的, 不管多晚睡, 天亮就醒了!

这个角度说, 自律其实是一种天赋特质, 你实在不知道自己要做什么, 我也是教不来的, 因为你不需要自律呀! 人家问我, 你不做这个会死吗, 我表面笑而不语, 其实心里想说, 是的, 会死。

三、要相信孤独的力量, 它让人成长。我读书时就不是太活跃合群那种类型, 因为我笃定, 那些你所谓的哥们友谊, 社交闺蜜, 多数都是没卵用的, 以后你没社会地位, 谁会真的鸟你。

我真正发力的时候, 比如突击考试, 比如业务攻坚, 我都是一个人亲自出马的, 我甚至都不会跟身边人说, 但我在蓄力, 你们再看到我时, 我已经搞定了。

正是这种孤独感, 让我充实而丰富的自我获得。你在暗暗的发力时, 看着窗外那群野孩子笑你憨逼, 你应该更清楚的知道, 他们终究赢不过你的。

四、脑子里要有清单思维, 不要积累到无法消化。我随身都是带着手提电脑和笔记本的, 上面列有要处理的很多事情, 因为现在事情多到记不住, 但在以前, 我都是记在脑子里的。

也就是说, 我脑子里有个沙漏, 有个倒计时器, 有个任务完成进度条, 我今天要搞定哪些事, 哪些明天才完成。这个问题我他妈忍你很久了, 今天不拿下劳资家都不回了!

如果你累积到很多了才来处理, 你只会一天推一天的, 直到彻底放弃, 谁神经病啊明知不可为而为之, 你也别想着做完这个可以退休了, 不存在的, 做完这个去找小女朋友摸摸小手就差不多了。

总结: 你想想你要什么, 你再想想你有什么, 年轻时你不吃自律的苦, 年老时你就要吃无能的亏。苍天饶过谁啊, 我现在周末都没有, 不是公司业务有事情, 就是家里老人孩子有事情, 还一边写微博、设计课程干自媒体。

——总结语, 再次点题, 并开举主题的重要性。

在我这个范大魔王看来, 只要身体没问题, 再苦都是应该的, 人一享受就容易颓废。

——点出自己的IP, 强化IP属性。

模板总结: 通过标题+引子+12345条理化论述+总结语+强化IP, 全篇1000字以上, 构成一篇完整的、长度的、有内容的爆款文章。这是精发微博策略的典范。

同时最重要的是, 主体内容是在给一个大家都关心的痛点问题提供一个解决方案。